

GEZOCHT! COMMERCIEEL MEDEWERK(ST)ER BINNENDIENST



Ga jij als Commercieel medewerk(st)er binnendienst een impuls aan de kwaliteit in de bouw geven?

Wie zijn wij?

BOB-KOB is het toonaangevende opleidingsinstituut voor kader en management in de bouwsector. BOB bv verzorgt onder meer functiegerichte opleidingen en trainingen voor uitvoerende bouw, overheid, woningcorporaties en ontwerp- en adviesbureaus.

KOB bv verzorgt in 17 vestigingen de (avond) opleidingen tot het Vakdiploma Aannemer Bouw- en Infrabedrijf. Ons doel is het ontwikkelen van medewerkers, bedrijven en organisaties bouwbreed.

Dit bereiken wij met een professioneel team van adviseurs, trainers en docenten uit de praktijk in nauw contact met onze klanten. Hiertoe bieden wij een ruim aanbod van opleidingen, trainingen en workshops voor open inschrijving, maar ook veel maatwerkoplossingen.

Functie

Als commercieel medewerk(st)er binnendienst werk je voor de KOB met collega's in een team, aan het versterken van de klantrelaties binnen een specifieke product/markt combinatie. Onze klanten hebben de behoefte om hun medewerkers en organisatie verder te ontwikkelen door het inzetten van opleidingen en ontwikkeltrajecten.

Je hebt in je functie veel telefonisch contact met onze vestigingsdirecteuren, docenten, klanten en deelnemers. Je adviseert, in samenwerking met het team, onze klanten over scholingsmogelijkheden.

Je plant en organiseert je opleidingenpakket en bent mede verantwoordelijk voor de bijbehorende deelnemersadministratie. Nadat deelnemers zijn aangemeld, verwerk je alle gegevens en houd je contact met de vestigingsdirecteur over de voortgang.

In samenwerking met het team geef je invulling aan de commerciële plannen zoals uitbreiding klantcontacten, onderhouden en bewaken van het externe netwerk, organiseren bijeenkomsten.

Je organiseert vergaderingen voor de examencommissie, vakgroepen, docenten en bewaakt de voortgang hiervan. Je bent verantwoordelijk voor de organisatie en de verwerking van de examens.

Je levert een bijdrage aan het ontwikkelen en gebruik van blended learning en het onderwijsleerplatform.

Je kunt snel schakelen en hebt de kwaliteit en motivatie om te innoveren. Natuurlijk ben je een teamspeler en uitstekend in staat om kansen te benutten en voor een tevreden klant te zorgen.

Wie zoeken wij?

Je bent een eerste aanspreekpunt voor onze vestigingsdirecteuren, klanten en deelnemers. Je draagt met enthousiasme bij aan de ontwikkeling van mensen en je bent in staat om telefonisch de klanten te benaderen om de relatie te versterken. Je bent een teamspeler, die samen met de collega's, een specifieke product/markt combinatie verder ontwikkelt.

En heb jij:

- een commerciële en klantgerichte instelling?
- een georganiseerde manier van werken?
- een instelling waarin je verantwoordelijkheid neemt?
- minimaal 2 jaar relevante werkervaring?
- een afgeronde opleiding op minimaal mbo 4 niveau?
- ervaring in een commerciële functie is een pré.

Dan maken we graag kennis met jou en wie weet word jij onze nieuwe collega.

Wat bieden we?

Wij bieden je een uitdagende functie, met uiteraard uitstekende (secundaire) arbeidsvoorwaarden en ontwikkelingsmogelijkheden.

Interesse?

Voor meer informatie over de functie kun je contact opnemen met Robbert van Dam, vandam@bob-kob.nl

Heb je belangstelling voor deze functie stuur dan je cv + motivatie naar s.ammann@bouwennederland.nl.



bob



kob

ÉÉN LOKET IN DE BOUW & INFRA

Zilverstraat 69
2718 RP Zoetermeer

Postbus 715
2700 AS Zoetermeer

www.bob.nl
www.kob.nl

 **bouwopleiders**